ROMAC NEWS
nº 9 - Dezembro 2012

25 ANOS

EDIÇÃO ESPECIAL CONTA A HISTÓRIA DE SUCESSO DA EMPRESA

Notícias como esta, nos trazem tanto orgulho que colocamos direto na parede.

Doosan reforça posição no Brasil com Inauguração de Centro de Distribuição e reforço na estrutura da Fábrica.

Com a inauguração da primeira Filial da Doosan no Brasil e a abertura do Centro de Distribuição de Peças, sediado em Campinas, todo o território nacional terá reposição de peças de estoque ainda mais facilitada. O centro possui aproximadamente 10.000 m² e fica próximo ao aeroporto de Viracopos. Ele está preparado para abastecer os distribuidores do Brasil e da América Latina com total agilidade.

A chegada da marca Doosan no Brasil é vista como uma quebra de paradigmas no mercado de equipamentos na América do Sul. Ano após ano, a empresa, líder no mercado asiático, se torna uma das marcas mais requisitadas nos canteiros ocidentais.

Com 160 mil m² de área, sendo 50 mil m² de área construída, a fábrica será a primeira da Doosan na América Latina. Essa unidade será responsável pela produção anual de cerca de 2.000 escavadeiras, modelo DX225LCA, prontas para atender todos os setores.

Doosan e Romac, a união de forças que constrói uma nova realidade.

ROMAC

Para o cliente Romac, ações como esta representam ainda mais credibilidade e garantia de satisfação total.

REFLEXÃO

Motivos para comemorar

A Romac encerra este ano com muitos motivos para comemoração. A conquista do Estado de Santa Catarina, a confirmação da fábrica da Bomag no Brasil e o início das operações da fábrica e do centro de distribuição de peças da Doosan no país, são algumas das inúmeras boas novas da Romac neste intenso 2012. Além disso, nesse ano que se encerra, celebramos os 25 anos de existência e de sucesso da nossa empresa.

Nestes últimos anos, acredito que nos destacamos por enfrentar e superar desafios. Introduzimos duas grandes marcas na região sul do Brasil e estamos a plenos esforços para emplacar a terceira bandeira no exigente mercado em que atuamos.

Olhando para frente, acreditamos que o porvir será ainda mais virtuoso e com inúmeros desafios. A confiança que a Romac deposita no mercado do sul do Brasil é tão grande, que neste momento estamos expandindo nossa cobertura e infraestrutura nos três estados que atendemos. Buscando a excelência em atendimento comercial e enfatizando ainda mais o pós-vendas, a Romac está investindo em gerenciamento e programas de treinamento, incentivo e qualificação de nossos colaboradores.

Estamos seguros que nossos próximos vinte e cinco anos serão de uma história ainda mais rica e de sucesso. Desejamos um excelente 2013 e uma ótima leitura.

Jefferson Recus
Gerente Administrativo

Sumário

VIAGEM....4
INAUGURAÇÃO....5
EVENTO....6
EXPANSÃO....7
BOMAG BF 600....8
DESTAQUE....10
ESPECIAL 25 ANOS....11
EXPOINTER....15
BRASIL....16
SOCIAL....17
NOTÍCIAS....18
CLIENTES....19

Esta é uma publicação exclusiva da Romac Técnica de Máquinas e Equipamentos Ltda.

Matriz Gravataí/RS
Rodovia RS 118, Km 20, nº 3215
Bairro São Geraldo - Gravataí/RS
CEP: 94030-260
Fone/Fax: +55 (51) 3488.3488

Filial Biguaçu/SC
Rodovia BR 101, Km 194, nº 300
Bairro Universitário - Biguaçu/SC
CEP: 88160-000
Fone: +55 (48) 3243.3577

Filial de Chapecó/SC
Av. Pedro Giordano Cella, n° 810 D
Bairro Trevo - Chapeçó/SC
CEP: 89810-750
Fone: +55 (49) 3324.0035

Filial São José dos Pinhais/PR
Rodovia BR 376, Km 11, n° 2624
Bairro Campina - São José dos Pinhais/PR
CEP: 83015-000
Fone/Fax: +55 (41) 3398.8828

Filial Maringá/PR
Rua E, nº 4727
Rod. BR 376, km 189.5, nº 4727 - Marialva/PR
CEP: 86990-000
Fone: +55 (44) 3232.1717

www.romac.com.br
romac@romac.com.br

Textos e Edição
DUE Relacionamento com a Imprensa
Jornalista responsável: Tiago Costa (Registro 9859)
Produção editorial: Patrícia Oliveira
due@dueassessoria.com.br

Design Gráfico e Diagramação
Hobby Comunicação
hobby@hobby-rs.com.br

Dez/12 - Tiragem 4.000 exemplares

Alguns textos ou opiniões não refletem necessariamente o pensamento da empresa, bem como eventuais erros de impressão não são capazes de gerar quaisquer danos, ficando a empresa desde já resguardada diante de tais situações.

Romac leva clientes à Coreia do Sul e a Alemanha

Grupo de empresários conheceu as instalações da Doosan e da Bomag

Como sempre, a cada semestre, a Romac leva clientes selecionados para conhecer as fábricas da Doosan, na Coreia do Sul e da Bomag, na Alemanha. O objetivo do passeio é mostrar a alta tecnologia das fábricas e equipamentos Doosan e a modernidade de suas instalações. Este ano, participaram Luis Antonio Hobi, diretor-presidente do Grupo Hobi, Hemerson Pampuch, diretor da Saibreira Nova Prata, Milton José Ferri, diretor-presidente da Construferri Saneamento e Terraplenagem Ltda, Edson Akira Watanabe, diretor da SMER Serviços de Máquinas e Equipamentos, Lucídio José Cella, diretor da Pedreira Marmeleiro, Nilton João Beckers, diretor da Perius e Beckers Ltda, Tiago Silva de Oliveira, diretor da Mineradora Oliveiras e Eduardo Pereira, diretor da Cerâmica Ouro Preto. Durante a viagem, a comitiva se reuniu com outros representantes brasileiros da marca Doosan. "Em breve novos equipamentos estarão à venda no Brasil", informa o gerente da Romac de São José dos Pinhais (PR), Jovelino José do Nascimento. Além da visitação, o encontro serviu para alinhar novos negócios com os clientes.

Na volta, o grupo passou pela Alemanha, para conhecer as instalações da Bomag, líder de mercado em pavimentação, que a Romac também representa no sul do país.

Rápidas

Participantes do 1° Doosan Academy - Essential Skills

Doosan Academy - Essential Skills

De 04 a 06 de julho, representantes da Romac estiveram em São Paulo para participar do Doosan Academy - Essential Skills, curso de vendas promovido e ministrado pela Doosan Infracore. Essa foi a primeira edição do evento e teve como objetivo melhorar as capacidades de vendas, bem como conhecer um pouco mais sobre a empresa sul-coreana. Durante os dias de treinamentos, os distribuidores da marca discutiram diferentes temas como os atributos de uma pessoa bem sucedida nas vendas, ciclo de venda, canais de comunicação dos clientes, e também aprimoraram seus conhecimentos em descobrir e identificar as necessidades dos clientes, conhecimento do produto, técnicas de manejo e objeção e ainda estratégias de negociação.

Romac chega a Chapecó com uma nova filial

Empresa estima que as duas filiais catarinenses representem 25% do faturamento da corporação

A Romac abriu as portas da sua segunda filial catarinense. O início das atividades na cidade de Chapecó (SC) aconteceu no mês de outubro deste ano. A empresa, que recentemente inaugurou uma filial na cidade de Biguaçu, região metropolitana de Florianópolis, prevê a expansão dos negócios em Santa Catarina, com o objetivo de fortalecer, ainda mais, a atuação na Região Sul do Brasil.

O diretor Administrativo da empresa, Jefferson Recus, destaca que a filial também conta com todos os produtos das marcas Bomag, Doosan e a nova bandeira que a Romac representa, a italiana Dieci, de manipuladores telescópicos, no mercado há 40 anos. "Nossa presença em todos os Estados do Sul e a nova marca que representamos é uma etapa importante na história da empresa. Estamos consolidando nossa tradição e ampliando a oportunidade de negócios", salienta.

Segundo Jefferson Recus, a empresa estima que as filiais catarinenses representem 25% do faturamento e afirma que com essas duas novas casas, a Romac está preparada para atender todo o Sul do Brasil com qualidade e agilidade. Além disso, a cidade de Chapecó, distante mais de 550 quilômetros da capital catarinense, tem uma posição estratégica importante para a expansão dos negócios da Romac. O município é considerado um polo de distribuição para toda a região oeste de Santa Catarina. "Pela localização geográfica e pela facilidade de logística entre os Estados, a filial poderá atender, inclusive, a região noroeste do Rio Grande do Sul", afirma o diretor.

Chapecó também é vista como a capital brasileira da agroindústria e a capital catarinense de turismo de negócios. É lá que ocorre a Exposição-Feira Agropecuária, Industrial e Comercial de Chapecó (Efapi). O evento bienal é o principal atrativo do município em termos de atividades do agronegócio e é uma das maiores feiras multissetoriais do país.

ExpoSucata 2012

Durante os dias 11, 12 e 13 de setembro a Romac participou, em parceria com a Bomag, da 7° edição da ExpoSucata. A feira, que ocorreu no Centro de Exposições Imigrantes, em São Paulo, apresentou as mais diversas soluções para empresas que comercializam, preparam ou transformam materiais recicláveis.

Reconhecida mundialmente pela qualidade de seus compactadores de solo e asfalto, a Bomag utilizou o evento para apresentar a sua linha de compactadores de resíduos sanitários, com destaque para o modelo BC-472.

Doosan no III Sobratema

A Doosan foi uma das empresas patrocinadoras do III Sobratema Fórum, que aconteceu no dia 30 de outubro, em São Paulo. Nessa edição, o evento trouxe dois temas principais em discussão para o futuro sustentável das empresas: tecnologia e inovação. O Fórum é voltado ao profissional do mercado da construção que precisa conhecer o cenário técnico e tomar decisões estratégicas.

Romac homenageia nova diretoria da APEOP

Jovelino do Nascimento, Rogério do Nascimento, da Bomag, Paulo Cézar Recus, José ângelo Turra e Jefferson Recus.

José Ângelo Turra, recebe de Paulo Cezar Recus, placa em homenagem a sua posse

Políticos e empresários do setor participaram do jantar de posse da entidade

A Romac esteve presente como patrocinadora no jantar da Associação Paranaense dos Empresários de Obras Públicas (APEOP), no dia 7 de maio. O evento, que marcou a posse da nova diretoria da Associação, contou com a presença de políticos e empresários da construção pesada e civil. Durante o encontro, o diretor-presidente da Romac, Paulo Recus, entregou ao novo presidente da APEOP, José Ângelo Turra, uma placa comemorativa. Também foram empossados, Raul Ozório de Almeida, José Mario de Castilho, Enio Cunha Júnior, Nelso Antonio Sonda, Avelino Bueno, Pedro Haroldo Lorena, João Achilles Grenier Gluck, Jonas Izidoro Schafranski, José Alberto Pereira Ribeiro, Fábio Castello Branco Gradowski, Ricardo Augusto Carcereri.

"Além da importância para o desenvolvimento do Estado do Paraná, o evento faz com que os empresários conheçam mais de perto os equipamentos Doosan/Bomag e a alta tecnologia de ambos, representados pela Romac", destaca o gerente da Romac de São José dos Pinhais-PR, Jovelino José do Nascimento.

A APEOP representa as empresas que operam no setor de obras públicas no Paraná. Além disso, desenvolve estudos, coordena e promove as atividades dos associados, colaborando com os interesses públicos e de associações profissionais.

Rápidas

Presidente da Alemanha visita fábrica da Bomag

No dia 22 de agosto, a fábrica da Bomag, localizada em Boppard, recebeu a visita do presidente do país Joachim Gauck. Durante a passagem, ele conheceu a linha de montagem, onde aprendeu sobre as etapas de produções individuais. Gauck mostrou-se particularmente satisfeito com a Bomag e sua política voltada aos mercados nacionais e internacionais. Ao final, ele fez um pequeno discurso, quando foi muito aplaudido, e cumprimentou os funcionários do turno da tarde, antes de ir embora.

Joachim Gauck durante sua passagem na fábrica da Bomag

Doosan investe na construção da unidade de Americana-SP

O grupo Doosan, maior conglomerado sul-coreano no setor de máquinas e equipamentos, comemora a instalação de sua primeira fábrica no país, no distrito industrial São Jerônimo, na região de Americana (SP). Em um terreno de 160 mil m², com 50 mil m² de área construída, a unidade da Doosan brasileira deve entrar em operação até o fim de 2012, com capacidade de produção de 2 mil máquinas ao ano.

A Doosan Infracore Construction Equipment investiu R$ 130 milhões na produção de escavadeiras para a construção civil e deve gerar, inicialmente, 300 empregos diretos, além de buscar empresas fornecedoras de componentes para homologação. A marca Doosan está presente em 23 países, com linhas de produção em nove deles, além da Coréia do Sul, onde tem cinco fábricas. "A unidade brasileira será responsável pela produção de escavadeiras modelo DX225LCA, para atender setores como construção civil, areia e agregados", informa o gerente de Marketing da empresa, Frederico Martins. De acordo com ele, os equipamentos devem atender tanto a empresas de locação, como empreiteiras e prestadores de serviço e serão vendidos para todo o Brasil e América Latina.

A escolha do Brasil se deve ao fato de que o país despontou nos últimos anos como um dos que mais cresce em obras de construção e infraestrutura, ao contrário da estagnação percebida nos EUA e Europa. Desde 2007, as vendas da Doosan aumentaram 25% no País. "A tendência de crescimento da infraestrutura para os próximos anos é evidente, o que gera oportunidades para o mercado de equipamentos", destaca Martins.

O Grupo Doosan tem vendas anuais de US$ 21,3 bilhões. A Doosan Infracore está entre as cinco maiores empresas do mundo na fabricação de equipamentos para construção, presente em 23 países, com um total de 12 mil colaboradores e uma rede de 3.500 revendedores. Em 2010, totalizou, em vendas, mais de US$ 7,1 bilhões. Os principais produtos são escavadeiras, pás-carregadeiras, caminhões articulados, empilhadeiras, motores, compressores de ar, geradores, martelos rompedores e ferramentas para maquinários. Até 2015, a empresa pretende chegar à terceira posição mundial na indústria de construção civil. A companhia é proprietária de marcas de renome mundial, incluindo Doosan, Bobcat, Montabert, Geith, Moxy Doosan e Doosan Portable Power.

Além da fábrica, a empresa tem escritório na região da Avenida Paulista e está implantando um Centro de Distribuição de Peças de aproximadamente 10.000 m² na região industrial de Campinas, de onde fornecerá itens de reposição para abastecer os dealers.

Feira da Indústria Mineral em Curitiba

De 22 a 25 de agosto, a Romac participou da segunda edição da EXPOMINERAIS - Feira da Indústria Mineral, em Curitiba (PR). Com o objetivo de fomentar, valorizar, promover e aparelhar tecnologicamente o setor, o evento é voltado para fornecedores e consumidores do setor produtivo mineral. Com estande próprio, a Romac chegou para apresentar as qualidades e benefícios que as marcas Bomag e Doosan, representações da empresa gaúcha, trazem para o segmento.

Para a Romac, estar presente em eventos desse porte é de extrema importância, pois, facilita o acesso entre fornecedores e consumidores, apresentando, no mesmo espaço, fabricantes, distribuidores, representantes e revendedores de máquinas, equipamentos, produtos, tecnologias e serviços.

Vibro acabadora Bomag BF 600

Produto se destaca pela tecnologia empregada e economia de combustível

A pavimentadora de estradas Bomag BF 600 une robustez e produtividade nos mais variados tipos de obras, desde espaços estreitos nas grandes cidades, até a construção de autoestradas com multiplas faixas de rodagem. Esses fatores a diferenciam dos demais equipamentos à disposição no mercado, mostrando sua versatilidade nos mais variados trabalhos. Detentora da mais alta tecnologia no segmento de máquinas pesadas, alia o conforto do operador com a eficiência e o baixo custo operacional.

Através do sistema de circuito hidráulico LCS (Load Control System), patenteado pela Bomag, a máquina consegue controlar a pressão exercida pela mesa sobre o material, evitando a criação de ondulações e marcas que se formam em decorrência de paradas, arranques e deslocamentos. "Esta tecnologia sempre esteve presente nas vibro acabadoras da Bomag e as empresas, sabendo desta qualidade, buscam cada vez mais nossos equipamentos", salienta o gerente Comercial da Bomag na América do Sul, Rogério do Nascimento.

Para um fluxo uniforme do material, cada uma das correias transportadoras é controlada separadamente e possui um sensor mecânico que garante uma boa aplicação do mesmo, assegurando uma maior produtividade e regularidade das misturas asfálticas. A prancha de 400 mm de comprimento proporciona excelente acabamento para todos os tipos de aplicação.

O operador também pode efetuar ajustes de acordo com as diferentes espessuras de camadas, podendo ser realizado tanto na cabine operacional, quanto fora da plataforma, ao lado da mesa. A mesa telescópica vibratória, peça principal de uma pavimentadora, alcança uma pré-compactação de 93%, oferecendo maior produtividade. Com excelente iluminação, o equipamento traz, de série, quatro faróis no teto e mais quatro para o silo e a mesa que garantem uma perfeita visibilidade durante os trabalhos no período noturno.

Atenta ao mercado, a Bomag dis-

ponibiliza equipamentos de última tecnologia, oferecendo maior produção e menor custo operacional. Utilizadas por várias empreiteiras da América do Sul, as vibro acabadoras da marca podem ser encontradas em países como Colombia, Venezuela, Equador, Chile, Peru e Argentina, país de maior demanda por este tipo de equipamento.

Principais vantagens:

Motor com sistema ECOMODE

Sistema hidráulico LCS

Silo com capacidade para 12,4 toneladas

Única máquina do mercado com a possibilidade de instalação de um segundo banco de operações

Visando uma boa ergonomia, Bomag BF 600 alia conforto e facilidade na operação

Para facilitar a busca da melhor posição para operar o equipamento, a BF 600 possui assento com inúmeras opções de regulagem e painel ajustável em diferentes posições, satisfazendo as mais altas exigências de ergonomia e conforto. O conjunto operacional pode ser deslocado lateralmente por até 60 cm, com isso, o condutor sempre terá uma visão perfeita do trabalho. Por conta deste deslocamento de todo o painel de comando e da unidade do banco (Sideview), o equipamento da Bomag é o único do mercado que dispõe da possibilidade da instalação de um segundo banco para operações. Com fácil visualização e operação, o painel conta com proteção contra a poeira. Robusto, dispõe de mínima manutenção, comprovada por longos anos de experiência da marca.

Facilidade na manutenção - uma das preocupações da Bomag

A Bomag sempre se preocupa com a facilidade na manutenção e na assistência técnica de seus equipamentos, tanto que os coloca como fatores de prioridade em seus projetos. Durante seu desenvolvimento, os engenheiros projetistas levam em consideração medidas construtivas que garantem um acesso fácil às áreas mais importantes da máquina. Para isso, criou-se uma chave central que permite acesso a todas as áreas de operação de maior relevância do equipamento. Por sua vez, a estrutura do teto pode ser rebaixada hidraulicamente, oferecendo proteção efetiva do painel de comando contra as condições atmosféricas e o vandalismo.

Sistema ECOMODE:

Mais economia e responsabilidade com o meio ambiente

O sistema de gerenciamento motriz ECOMODE contribui ativamente à redução do consumo de combustível e, consequentemente, dos danos ambientais por conta da emissão de CO^2. Para isso, a BF 600 possui, fora os modos básicos de marcha lenta e máxima, o modo Eco. Quando selecionado, ele reduz a rotação do motor, mas gerando um nível de potência suficiente para 80% das obras.

Conforme a necessidade, a programação automática das rotações por minuto reduz ou aumenta o giro do motor para o valor inicial. O operador também pode optar por desativar o sistema ECOMODE, de forma a manter a rotação máxima do motor (2.300 RPM), independentemente da potência necessária, garantindo o trabalho, mesmo sob condições extremas.

Motorização: Motor Deutz 4 cilindros refrigerado a água – 163 cv a 2.300 RPM

Capacidade do tanque de combustível: 210 litros

Peso operacional: 16.000 ~18.000 kg

Capacidade máxima de produção: 600 t/h

Sistemas de tração:
- BF 600 P (2x6) rodas com tração traseira
- BF 600 P (4x6) rodas com tração dianteira
- BF 600 P (6x6) com tração completa
- BF 600 C com esteiras de 2,7 m

Soluções exclusivas para exigências especiais – a BOMAG oferece para a vibro acabadora BF 600 uma ampla oferta de acessórios:

- Sistema de nivelamento para o ajuste de altura e para o nivelamento transversal (alternativamente com sensor ultra-som ou mecânico)
- Chapas laterais com aquecimento para mesa eletrônica HCE 500/HSE 500
- Ski rebocável nos comprimentos 6 m e 9 m para sensores mecânicos
- Ski maior de 9 m ou até 12 m para sensores ultra-som
- Ski laser com um comprimento de até 12 m
- Ajuste hidráulico da estrutura do teto (de série com a mesa HS)
- Extensões de mesa para larguras de lançamento até 7,55 m – com aquecimento alternativo elétrico ou a gás
- Sapatas de redução para larguras de lançamento até 1,90 m
- Acionamento por eixo sem-fim hidráulico ajustável em altura
- Aquecimento das juntas longitudinais
- Tração 4x6 e 6x6 para a pavimentadora de pneus BF 600 P

Romac celebra inauguração oficial de nova filial em Biguaçu

Consolidada em toda a região Sul do país, empresa apresenta novo empreendimento em solo catarinense

A cidade de Biguaçu, em Santa Catarina, passou a contar com os serviços de distribuição de máquinas internacionais da Romac. A nova unidade, que começou a operar em janeiro, teve sua inauguração oficial no dia 02 de agosto, em evento que reuniu autoridades da região, diretores da empresa e representantes das marcas que a empresa representa. Há 20 quilômetros da capital catarinense e cortada pela BR 101, a localização do empreendimento é uma das vantagens que a empresa destaca, já que fomentará, ainda mais, as negociações da Romac na região.

Assim como nas demais filiais, a unidade de Biguaçu conta com produtos das marcas Bomag, Doosan e Dieci e está preparada para atender a demanda de toda a região. "Conquistamos uma presença local ainda mais efetiva e de maior escala, o que nos oportuniza ter uma excelente disponibilidade de produtos e melhor condição de preços", destaca o diretor Administrativo da empresa, Jefferson Recus.

Com o novo empreendimento, a companhia gaúcha alcançou a exclusividade na representação da marca Doosan, maior conglomerado sul-coreano no setor de máquinas e equipamentos, no estado de Santa Catarina. "A Romac ficou como única responsável pela venda de máquinas, peças e serviços da marca sul-coreana. Inicialmente, estávamos presente apenas no Rio Grande do Sul e logo em um ano, chegamos ao Paraná. Após dois anos, foi a vez de Santa Cantarina, conquistando assim, todo território do Sul do país", comemora Jefferson Recus.

Everton Recus e Paulo Cezar Recus no momento do desenlace da fita inaugural

Everton Recus, gerente comercial da filial de Biguaçu, deu as boas vindas aos presentes

Rápidas

Luís Eduardo Martins, na entrega dos agasalhos arrecadados

Campanha do Agasalho

A Campanha do Agasalho promovida pela Romac no inverno deste ano foi um sucesso. Iniciada no dia 23 de junho, a iniciativa arrecadou centenas de agasalhos doados pelos colaboradores da empresa. A arrecadação foi feita em todas as filiais da Romac e cada filial ficou encarregada de escolher para qual entidade serão repassadas suas doações. Este é o segundo ano que a Romac organiza a Campanha do Agasalho, que deve ser repetida no ano que vem.

Funcionários da Romac durante a Convenção de Vendas 2012

Convenção de Vendas

De 03 a 05 de agosto, foi realizada, em Florianópolis, na praia de Cachoeira do Bom Jesus, a Convenção Anual de Vendas da Romac. Com a presença de todos os consultores de vendas, gerentes comerciais, palestrantes e a diretoria da empresa, o evento buscou o aprimoramento de técnicas de vendas dos colaboradores e conhecimento referente aos equipamentos. Dois pontos de destaque do evento foram a participação de todos nos exercícios propostos e a palestra "O Vendedor Irresistível", ministrada por Alexandre Bernardo.

ESPECIAL

ANOS

25 anos de comprometimento

Ao completar mais um aniversário, empresa relembra sua história, apresenta expectativa e comemora a consolidação no segmento

O ano de 2012 já é considerado um marco na história da Romac. Além de inaugurar duas novas filiais em Santa Catarina e também anunciar a nova representada, a italiana Dieci, a empresa completa 25 anos de atuação no mercado, posicionada como uma das principais revendedoras de máquinas pesadas do Sul do Brasil. Ao longo da história, a empresa passou por inúmeros momentos importantes, obstáculos e mudanças, que contribuíram para seu crescimento e solidificação.

Fundada em 1986, porém com inauguração oficial em 1987, na cidade de Gravataí (RS), onde até hoje permanece a sede principal da empresa, a Romac deu início as suas atividades, trabalhando apenas com manutenção de máquinas e equipamentos. No ano de 1990, após passar por uma ampliação, a empresa começa a fornecer peças e quatro anos depois, a atuar na locação de maquinário. O presidente da Romac, Paulo Recus destaca como surgiu a vontade de atuar nesse ramo. "Trabalhar com máquinas sempre foi algo presente na família, é algo que passa de pai para filho. No início, a Romac começou trabalhando com pós-vendas de peças e serviços multimarcas. Após, partimos para outros desafios, como a prestação de serviços de terraplenagem", explica.

Porém, é no ano de 2008 que a Romac inicia a distribuição das máquinas da sul-coreana Doosan, passando a estar mais presente no segmento. Em 2010, a empresa fecha outra parceria de peso e começa a trabalhar com a alemã Bomag. "Investimos nessas duas empresas, pois são líderes e de sucesso mundial. Ao iniciar o trabalho com essas duas marcas nos tornamos mais competitivos no mercado", salienta Paulo Recus. No mesmo ano, a história da Romac também é marcada pela abertura da sua primeira filial, na cidade de São José dos Pinhais, no Paraná.

A partir disso, a empresa instala mais três filiais, sendo uma na cidade de Marialva, também no Paraná, ainda em 2011. Já em 2012, a Romac chega ao estado de Santa Catarina, inaugurando uma filial em Biguaçu e outra em Chapecó. Além disso, o ano também é marcado por mais uma parceria da empresa. Dessa vez, com a italiana Dieci, líder no mercado de manipuladores telescópicos.

Diferenciais de sucesso

Com produtos que oferecem alta tecnologia e contando com profissionais capacitados, a Romac está cada dia mais se firmando como uma empresa inovadora, prática e de preços competitivos. Ao longo desses 25 anos, Paulo Recus afirma que o segre-

o, qualidade e alta tecnologia

Colaboradores na celebração dos 25 anos da Romac

do do sucesso está no pilar de três características. "Priorizamos sempre por seguir o nosso trabalho com seriedade, confiabilidade e respeito. Isso é o que nos move e o que nos fez alcançar a fidelização dos nossos clientes", destaca.

Além disso, a empresa também tem foco em seus profissionais, que hoje somam mais de 100 pessoas, oferecendo qualificação e suporte para que cresçam juntamente com a empresa. "A parte mais importante de uma empresa é a parte humana, pois se essa falha não há tecnologia que resolva. Para ter sucesso, a equipe precisa estar focada e com isso a Romac sempre pode contar", salienta o presidente da empresa.

Paulo Recus e seu neto Pedro Henrique

Expectativas para os próximos anos

Além de toda a tradição, a empresa também é reconhecida por oferecer excelentes soluções e garantia de satisfação plena de seus clientes. Isso será reforçado com a vinda de fábricas da Bomag e Doosan para o Brasil, já que assim, a Romac conseguirá atender, ainda melhor, a demanda. "Nossas expectativas de mercado para os próximos anos são excelentes. Com a instalação das fábricas no Brasil, de duas marcas que representamos, poderemos oferecer melhor atendimento e oportunidades para nossos clientes", ressalta Paulo Recus.

O depoimento de quem faz parte desta história.

Claudio Corte
Setor de peças

"Faço parte do grupo de colaboradores da Romac desde o ano de 1994. Sei que, entre as empresas do ramo de máquinas pesadas, a Romac está entre as mais fortes. Quando iniciei minhas atividades, era uma empresa pequena, mas hoje é uma das grandes representantes no mercado. Pretendo continuar aqui por muito tempo, contribuindo, cada vez mais, para o crescimento da empresa."

Egídio Giuriatti
Gerente Comercial Sênior

"Conheço o Paulinho e a Romac há 12 anos. Nesse período sempre os identifiquei pela grande disposição para o trabalho. Essa é a principal razão da Romac estar chegando aos 25 anos com muita tranquilidade e preparada para os próximos 25 anos. Outra característica da Romac é a valorização de todos os seus trabalhadores. Na Romac o trabalho vem antes do sucesso."

Arthur Casasola
Gerente Geral de Serviços Sênior

"Trabalhar na Romac, nestes últimos 4 anos, tem sido bastante gratificante para mim, porque a empresa abriu as portas para um ramo que eu desconhecia, trazendo novas experiências e desafios profissionais. Como pontos positivos, posso destacar a possibilidade de contato com empresas internacionais, diferentes culturas e países, além da ampliação do networking. Trabalhar na Romac, especificamente no setor onde estou, é motivante e desafiador, pois diariamente diferentes obstáculos aparecem em nosso caminho, cabendo a nós, muitas vezes, buscar estratégias inovadoras e desconhecidas para que a solução alcance o cliente de forma eficiente."

Carmem Aguirre
Departamento Administrativo

"Estou na Romac desde fevereiro de 2010. É uma empresa que cresce rapidamente e que tem uma demanda de trabalho muito grande. Desde que ingressei, ocorreram significativas modificações, tanto na oferta de produtos, como na área física e no número de funcionários. Um dos fatores que mais me motiva a seguir trabalhando na Romac é a facilidade de interação entre os colegas e gestores. A comunicação interna flui muito bem e tudo consegue ser resolvido rapidamente, pois os níveis de hierarquia são reduzidos. Estamos em um ramo muito interessante, no qual lidamos com diversos tipos de públicos. É muito gratificante trabalhar aqui."

Conheça as marcas líderes no mercado.

A Doosan Infracore é uma empresa de procedência sul coreana fundada em 1896. Foi a primeira fábrica Coreana a fabricar escavadeiras hidráulicas, em 1985, e até hoje é a número um em vendas naquele país.

Hoje, a Doosan é proprietária das marcas Bobcat, Montarbert, Moxy, Ingersoll Rand, Geith e Tramac, marcas que a fazem top 5 no mundo em equipamentos de construção, com 335 distribuidores em o todo o planeta.

Líder mundial em tecnologia de compactação, com sede na Alemanha e fundada em 1957 a Bomag conta hoje com mais de 1700 colaboradores em todo o mundo, 120 representantes além de fábricas na Alemanha, Itália, Estados Unidos e China.

Pertencente ao grupo Francês Fayat que também é proprietário das marcas Marini, Ermont, Breining, Rincheval e Secmar, estando desta forma acompanhando todos os ciclos de vida de uma estrada.

A Dieci produz manipuladores telescópicos desde 1983 (a primeira na Europa) e betoneiras de cimento desde 1962, conquistando uma grande experiência na fabricação e construção de máquinas (agrícola, mixer, dumper, telehandler) projetadas especificamente para setores da construção, indústria e agrícola.

Romac comemora os excelentes resultados na Expointer 2012

A participação da Romac na 35ª edição da Expointer, realizada de 25 de agosto a 02 de setembro, no Parque de Exposições Assis Brasil, em Esteio (RS), movimentou os negócios da empresa. Durante o evento, foram negociados mais de 20 equipamentos, movimentando cerca de R$ 6 milhões.

Considerada a maior exposição agropecuária da América Latina, a novidade da Romac para este ano foi a apresentação da nova bandeira representada, a Dieci. A fábrica italiana de máquinas manipuladoras é a mais recente parceira, firmada em 2012, e junta-se à Doosan e Bomag na gama de produtos e serviços oferecidos pela Romac.

Com 25 anos de atuação no mercado, a Romac marca presença na Expointer desde 2009. Para o diretor Administrativo da Romac, Jefferson Recus, o resultado desse ano não poderia ser melhor. "A meta inicial de vendas foi superada em mais de 100%. Além disso, também realizamos a venda do primeiro manipulador telescópico, modelo Icarus 40.17, item que integra a linha de produtos da Dieci, nova marca que representamos", destaca.

Acima: Estande da Romac atraiu visitantes ao longo do evento. À esquerda: Cliente Carlos André Schmitt e família celebram a compra da escavadeira DX225LCA.

Com aumento do número de equipamentos, Romac apresenta nova oficina

Espaço utilizado para manutenções das máquinas foi triplicado e oferece mais segurança e rapidez nos atendimentos

Uma das grandes melhorias implantadas pela Romac, durante o primeiro semestre do ano, foi a nova oficina de serviços da empresa. Utilizada para manutenções preventivas e corretivas dos equipamentos, o espaço começou a funcionar no mês de abril e resultou em melhorias para o atendimento das demandas da corporação. "Esse ambiente é de extrema importância, pois é nele que são feitos todos os reparos necessários nas máquinas das marcas que representamos. Além disso, o local também é destinado para armazenarmos equipamentos novos, usados e de nosso rental", explica o gerente de Departamento de Serviços, Ivandro Moraes.

Localizada próxima a sede da Romac, na cidade de Gravataí (RS), a nova oficina surgiu da necessidade de ampliação do local, principalmente pelo aumento do número de máquinas adquiridas pela empresa. "O investimento nesse espaço nos permitiu triplicar nossa capacidade de atendimento dentro da própria oficina e também nos possibilitou oferecer serviços com mais segurança, rapidez e qualidade para os clientes", destaca Moraes.

A antiga oficina, que fica junto à sede da empresa, foi transformada em um amplo estoque, o que possibilita armazenamento de peças de grande porte, como caçambas, conchas, rompedores hidráulicos, engates rápidos e demais peças de reposição.

Bomag do Brasil instala sua primeira unidade na América Latina

Unidade fabril em Campinas tem investimento de R$ 12 milhões e deve gerar 50 empregos diretos

Líder mundial em tecnologia de compactadores, a Bomag, empresa do grupo familiar francês, Fayat, implanta sua primeira linha de montagem na América Latina. A fábrica, que deve gerar 50 empregos diretos, está sendo construída em Campinas (SP), com previsão de início das operações para o final deste ano. O investimento de R$ 12 milhões no empreendimento faz parte do montante de 50 milhões de Euros aplicados pelo Grupo na ampliação da fábrica de tambores na Alemanha, além da Fayat Academy Center, centro de treinamento para clientes e representantes, na China.

A área da unidade produtiva é de 22 mil m² e 5,5 mil m² de área construída. No primeiro ano de operação, a fábrica deverá produzir Compactadores 212, de solo. A partir do segundo ano, serão fabricados os Compactadores 161, de asfalto e também de 7 toneladas. "No primeiro ano, devemos produzir de 100 a 150 máquinas, com a expectativa de duplicar essa quantidade em três anos", informa o Gerente Comercial da Bomag, Rogério do Nascimento.

Os equipamentos devem atender os distribuidores comerciais da Bomag, entre eles a Romac, que atende toda a Região Sul do Brasil. As vendas continuarão sendo realizadas por meio dos representantes, seguindo o alinhamento estratégico mundial da companhia. Em 2013, a empresa projeta construir um estoque de peças de reposição que

irá suprir a rede de distribuidores, centralizando o serviço. Hoje, essa rede consegue atender a 90% das demandas por partes dos clientes brasileiros. "A nova central permitirá chegar a 100%", diz Nascimento.

Para o gerente, o mercado brasileiro para o setor está consolidado (cerca de 2.500 compactadores), com probabilidade de crescimento de 5% a 10% nos próximos quatro anos. "Levando em conta o término dos eventos como Copa do Mundo e Olimpíadas no Brasil, o mercado deve sofrer uma queda. Isso deve acontecer entre três e quatro anos, até a renovação da frota", sinaliza. Desde 2007 no Brasil, a Bomag já comercializou 750 compactadores. "O sucesso é graças ao aumento da distribuição no país e a parceria exitosa entre a marca e seus representantes", comemora Nascimento.

Presente em 120 países, com mais de 500 representantes, somente no ano passado, a Bomag teve um faturamento de 530 milhões de Euros, com 30 mil equipamentos vendidos mundialmente. A Alemanha é responsável por 90% desse faturamento. A Bomag é líder mundial em tecnologia de compactação e fabrica máquinas compactadoras de solos, asfalto e resíduos, bem como, equipamentos estabilizadores e recicladores. Em pavimentação, a Bomag possui uma gama completa de vibro-acabadoras e fresadoras.

01

02

03

04

05

06

07

08

01 - Clientes durante jantar na Coréia

02 - Colaboradores Romac durante evento de inauguração da filial

03 - Pedro Quintana, representante da Dieci e Marcelo Ribeiro, consultor da Romac

04 - Funcionários da Romac durante a Convenção de Vendas 2012

05 - David Oliveira, Consultor de vendas da Romac, Jair Tiago Bueni (cliente)

06 - Luís Eduardo Martins, Paulo Cezar Recus, Jefferson Recus, Rogério do Nascimento e Jovelino do Nascimento no jantar da APEOP

07 - Jovelino do Nascimento e clientes em visita à Alemanha.

08 - JDavid Beck na inauguração da filial Romac de Biguaçu

Romac apresenta serviços e produtos em Congresso em Canela

Representantes da Romac presentes no evento realizado no Hotel Continental, em Canela (RS)

A Romac esteve presente no 32º Congresso de Municípios, promovido pela Federação das Associações de Municípios do Rio Grande do Sul – Famurs. O evento, que reuniu mais de 400 participantes, entre prefeitos, secretários, vereadores e representantes dos governos, apresentou diferentes motes e discutiu temas a respeito da legislação eleitoral, especialmente sobre as condutas vedadas no ano, Lei de Acesso à Informação e projetos de lei de interesse dos municípios, tanto em nível federal, quanto estadual.

Durante o encontro, entre 4 e 6 de julho, no Hotel Continental, em Canela (RS), a Romac apresentou seus equipamentos, produtos e serviços para as autoridades e visitantes do evento. "Para a empresa, a participação no congresso é de extrema importância, já que trabalhamos em parceria com diversas prefeituras nas obras de desenvolvimento das cidades. Ao longo do evento, destacamos nossas soluções em máquinas e equipamentos para a construção, reforma e ampliação de ruas e demais espaços públicos", afirma o Gerente Comercial Sênior da Romac, Egidio Giuriatti.

Que o espírito do Natal esteja presente no coração daqueles que celebram o amor.

Que sejam confraternizados os desejos de um mundo melhor e que a paz esteja sempre presente em nossas vidas.

A Romac deseja a todos os seus clientes, colaboradores e fornecedores um Feliz Natal e um próspero Ano Novo.

ROMAC

www.romac.com.br

Weiller consolida parceria com a Romac

Situada na cidade de Maringá, no Paraná, a empresa Weiller Construção Civil Ltda foi fundada no ano de 1983. Sua primeira sede foi instalada no município de Jesuítas, no oeste paranaense, através da iniciativa do casal João Weiller e Denair Arrias Weiller. No início, a empresa voltou-se para o atendimento de órgãos públicos, na área da construção civil. Com o passar dos anos, foi se consolidando na prestação de serviços na área de construções pesadas, como obras em mineração, pavimentação, terraplanagem e saneamento.

Em 1998, com o objetivo de conquistar um mercado ainda maior, prestando serviços em todo o estado, a Weiller iniciou o processo de transferência de sua sede para Maringá, uma das maiores cidades do Paraná. "A empresa viu o horizonte se expandir e, com seu crescimento, novos clientes foram sendo agregados, como a Petrobrás, empresa para qual a Weiller presta serviços até hoje", destaca o proprietário da empresa, João Weiller.

Parceira da Romac desde 2011, a Weiller adquiriu recentemente sua quinta máquina no período de menos de um ano, comprovando a qualidade e a credibilidade das máquinas Doosan e Bomag. Coincidentemente, o compactador de asfalto comprado pela Weiller é o mesmo modelo de sua primeira aquisição, em dezembro do ano passado: um BW25RH, da Bomag. A máquina se fez necessária por conta da crescente demanda da empresa, que vem aumentando ano após ano. Empresa preocupada com o bem-estar social, a Weiller é detentora das certificações ISO 9001, ISO 14001 e OHSAS 18001, procurando agregar responsabilidades civil e ambiental, visando um futuro melhor.

"Uma das grandes vantagens da parceria entre Weiller e Romac é a facilidade que temos na negociação. Outro fator determinante na compra da máquina da Bomag diz respeito ao seu desempenho e pelo fato de serem altamente confiáveis, pois nossa área de atuação exige equipamentos que correspondam ao trabalho pesado aos quais são submetidos diariamente", destaca Weiller.

João Weiller, proprietário da Weiller Construção Civil Ltda

Entrega do Compactador de Asfalto BW25RH

Destaque entre as representantes do setor da construção civil no Paraná, a Weiller possui entre seus clientes grandes empresas, como a Petrobrás

Catedral Construções Civis (PR)

Empresa que tem como foco o segmento de obras públicas, a Catedral Construções Civis Ltda. foi fundada em 1978, na cidade de Campo Largo, no Paraná. Com experiência nas áreas da construção civil, construção pesada, drenagem e obras industriais, a empresa atua em diversos estados do Brasil, sempre se comprometendo com a qualidade de seu trabalho. Recentemente, a Catedral Construções Civis adquiriu através da Romac uma escavadeira hidráulica DX225 LCA, da Doosan.

Jovelino do Nascimento, Sr. Ângelo José Turra e Filho e Alisson Ramm

"Optamos pela máquina da Doosan devido à tecnologia empregada, que garante uma ótima qualidade aos equipamentos da marca. Outro fator relevante é a assistência pós-venda que a Romac disponibiliza ao cliente." **José Ângelo Turra**

Detonadora do Sul Ltda. (SC)

No ramo de detonação há 20 anos, a empresa Detonadora do Sul Ltda., situada no município de Concórdia, em Santa Catarina, adquiriu junto à Romac uma escavadeira hidráulica DX180LC e também o rompedor hidráulico DXB170H, equipamentos da Doosan. Segundo o proprietário da empresa, Gilson Bógeo, a compra dos dois equipamentos serve para suprir a demanda de trabalho e a escolha da marca foi devido à sua inegável qualidade.

O proprietário da Detonadora do Sul, Gilson Bógeo, o consultor de vendas da Romac, Paolo Troggian e o encarregado de obras, Erlei Bissolotti

"Trabalhamos no ramo há 20 anos e sabemos que necessitamos de máquinas que nos deem retorno. Os equipamentos da Doosan nos trazem a confiança plena de que teremos respostas positivas nas tarefas que desempenhamos diariamente."
Gilson Bógeo

GB Terraplanagem (SC)

A GB Terraplanagem, empresa sediada no município de Orleans (SC), possui mais de 10 anos de atuação no mercado de terraplanagens e transportes. A nova máquina adquirida pela empresa é a escavadeira hidráulica DX225LCA, da Doosan. Segundo o sócio-gerente da GB Terraplanagem, Israel Baggio, o equipamento veio para somar e trazer ainda mais eficiência no trabalho da empresa.

O consultor de Vendas da Romac, Adriano Rodel, o sócio-gerente da GB Terraplanagem, Israel Baggio e Gercindo Baggio e o Gerente Comercial da Romac, Everton Recus

"Quando decidimos comprar nossa primeira escavadeira de 20 toneladas, optamos pela Doosan por conta de seu baixo consumo de combustível, qualidade e robustez, fatores que fazem a diferença no momento da compra de um equipamento." **Israel Baggio**

Lopes Locações (PR)

A Lopes Locações, empresa sediada na cidade Maringá, no Paraná, fez sua primeira aquisição por meio de parceria com a Romac. A empresa optou por comprar uma carregadeira DL200 da Doosan. Clodovino Lopes, proprietário da empresa, disse que a máquina está correspondendo acima de suas expectativas e salientou que está cogitando a possibilidade de adquirir outro equipamento através da Romac.

Proprietário da Lopes Locações, Clodovino Lopes e o diretor regional da Romac, Patrick Motta

"Adquirimos o equipamento por saber que se trata de um produto de qualidade. A máquina será utilizada em uma usina de cana de açúcar e, por ser um serviço pesado, necessitamos de uma boa resposta às tarefas que terá que desempenhar no dia a dia." **Clodovino Lopes**

Pedreira Boscardin (PR)

A Pedreira Boscardin atua há 60 anos no mercado de britas e agregados. Uma das empresas mais conceituadas do segmento, possui unidades de produção nos municípios de Irati, Ponta Grossa e Piraquara, no estado do Paraná. A empresa tem grande participação no mercado de agregados, como basalto, granito e diabásio, aplicados em diversas áreas da construção civil.

Proprietário da Pedreira Boscardin, José Carlos Boscardin e o consultor de Vendas da Romac, Gilmar Luiz dos Santos

"Devido ao sucesso da parceria entre a Romac e a Pedreira Boscardin em Ponta Grossa, a unidade de Piraquara adquiriu sua primeira escavadeira hidráulica Doosan, modelo DX300LCA. Optamos pela Doosan por conta da qualidade de seu equipamento, que alia desempenho com baixo consumo de combustível, ideal para quem busca boa rentabilidade." **José Carlos Boscardin**

Prefeitura Municipal de Capão Bonito do Sul (RS)

Visando propiciar bons resultados na manutenção das vias do município, trazendo melhorias para sua população, a Prefeitura Municipal de Capão Bonito do Sul, cidade da região nordeste do Rio Grande do Sul, adquiriu recentemente um compactador de solo Bomag modelo BW177 D4, aquisição feita através da Romac. O equipamento é destinado para obras pequenas e médias, como em enrocamentos e valetas.

O gerente Comercial da Romac, Hercílio Motta Neto e o Secretário de Obras do município, Romeu Rodrigues Candeia

"Analisamos o mercado e buscamos o equipamento que suprisse nossas necessidades. A aquisição da máquina foi de grande importância para o município, auxiliando em diversas obras que serão realizadas em prol da população." **Romeo Rodrigues Candeia**

Prefeitura Municipal de Içara (SC)

A Prefeitura Municipal de Içara, cidade situada no sudeste de Santa Catarina, adquiriu um compactador de solo BW212 D- 40, através da Romac. A administração do município comprou o equipamento após a realização de pregão presencial, que a Romac venceu. Segundo o secretário de Agricultura do município, Sílvio Viana, o equipamento auxiliará nas obras de melhoria das vias da cidade.

O consultor da Romac, Adriano Rodel, o Secretário da Agricultura do município, Silvio Viana e seu assessor e o gerente Comercial da Romac, Everton Recus

"O equipamento alia economia de combustível com excelente desempenho, o que garante o bom andamento da demanda do município no que diz respeito às obras realizadas em vias públicas." **Sílvio Viana**

Samaq (RS)

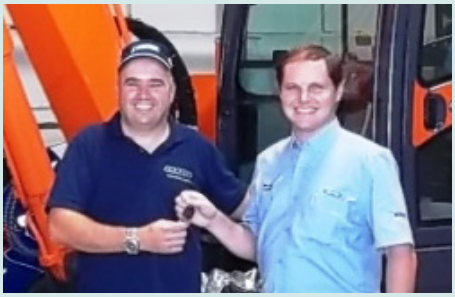
A empresa Samaq, da cidade de Sarandi, no norte do Rio Grande do Sul, ampliou sua frota de máquinas recentemente, em parceria com a Romac. A empresa optou pela compra de uma escavadeira hidráulica da Doosan, modelo DX225LCA. Segundo João Piaia, sócio-proprietário da Samaq, a aquisição da máquina vem ao encontro a crescente demanda de trabalho da empresa.

Gerente Comercial da Romac, Hercílio Motta e sócio-proprietário da Samaq, João Piaia

"Nossa boa relação com a Romac faz com que tenhamos a confiança de que teremos nossas necessidades atendidas, não só através da compra, como também na responsabilidade que ela dispensa com o pós-venda, garantindo a manutenção de nossos equipamentos." **João Piaia**

Serviço de Terraplenagens Sanato (PR)

Com sede em Curitiba, capital do Paraná, a Serviço de Terraplenagens Sanato, empresa fundada em 1974, atua há mais de 35 anos na prestação de serviços de terraplenagem, aterros e escavação. Desde 1998 também trabalha na área de locação de equipamentos compactos. Para aumentar a sua frota, a Sanato adquiriu junto à Romac uma escavadeira Doosan modelo Solar 75V. Rogério Ziliotto, sócio-diretor da empresa, ressaltou que está satisfeito com o atendimento e a parceria entre Sanato e Romac.



Sócio-diretor da Serviço de Terraplenagens Sanato, Rogério Ziliotto e o consultor de Vendas da Romac, Alisson Romão Ramm

"Oferecer um serviço de qualidade é a principal meta da nossa empresa. A compra desta escavadeira da Doosan nos trará um ótimo retorno, visto que se trata de um equipamento que gera mais produtividade." **Rogério Ziliotto**

Venezia Mineração (SC)

Empresa parceira da Romac, a Venezia Mineração, instalada no município de Içara, sudeste catarinense, atua na área de terraplanagem e mineração. Conforme o proprietário da empresa, Vilson Spiller, a qualidade aliada a economia fizeram com que optasse por adquirir mais uma máquina da Doosan. A Venezia Mineração já possuía uma escavadeira hidráulica modelo DX225LCA e optou por aumentar a sua frota com mais um equipamento da marca.

O gerente Comercial da Romac, Everton Recus, o proprietário da empresa, Vilson Spiller, o consultor de vendas da Romac, Adriano Rodel e Carlos Spiller

"Optamos pela escavadeira hidráulica da Doosan por ser uma ótima máquina, que atende perfeitamente a nossa alta produtividade e ainda nos traz economia, devido ao seu baixo consumo de combustível. Estamos muito satisfeitos com nossa aquisição." **Vilson Spiller**

Volpato & Volpato (PR)

Sediada no município de Sarandi, cidade vizinha a Marialva, no norte do Paraná, a Volpato & Volpato Terraplenagem adquiriu recentemente seu primeiro equipamento por intermédio da Romac. A empresa adquiriu uma carregadeira modelo DL200, da Doosan. Mayco Volpato, proprietário da Volpato & Volpato Terraplenagem, se diz muito satisfeito com a máquina e salientou que pretende aumentar sua frota, adquirindo outros equipamentos da Doosan, em parceria com a Romac.

Consultor de vendas Romac, Ivan Pulzatto e proprietário da Volpato & Volpato, Mayco Volpato

"A carregadeira DL200 nos ajudará nos serviços que prestamos aos nossos clientes, oferecendo maior agilidade e trazendo bons resultados nas diversas tarefas que realizamos. A boa assistência prestada pela Romac ainda nos traz um resguardo na parte de manutenção do equipamento." **Mayco Volpato**

Prefeitura Municipal de Paula Freitas (PR)

A Prefeitura Municipal de Paula Freitas, cidade da região sul do estado do Paraná, comprou junto à Romac uma carregadeira Doosan, modelo DL200. O equipamento foi adquirido através de processo licitatório aberto pela administração do município. A compra da máquina visa melhorar a execução e a eficiência dos serviços prestados à população.

Paulo Henrique Matos de Almeida, prefeito, e Luiz Carlos Weis consultor da Romac

"A carregadeira da Doosan que adquirimos junto à Romac nos trará maior agilidade no atendimento às diversas necessidades dos munícipes." **Paulo Henrique Matos de Almeida**

Vibro-acabadora

Bomag BF600C

A qualidade, potência e eficiência presentes em toda a linha de produtos BOMAG, também são encontradas na nova vibro-acabadora BF600C. E a Romac traz até você, com exclusividade ao Sul do Brasil, esta máquina de tecnologia comprovada mundialmente.

- **Mesa vibratória HS** – para até 93 % de pré-compactação
- **Sistema L.C.S.:** Para excelente acabamento superficial das camadas asfálticas
- **SIDEVIEW:** deslocamento da plataforma para melhor visualização da obra
- **ECOMODE**: para uma grande economia de combustível
- **Conceito de operação:** funcionamento intuitivo e simples
- **Correias transportadoras**: controladas e revertidas independentemente
- **Distribuição do material pelos eixos sem fim:** controlados e revertidos independentemente
- **Abas do silo**: controladas independentemente

BOMAG
FAYAT GROUP

ROMAC

www.romac.com.br

Distribuidor exclusivo BOMAG para a Região Sul

Peças originais Doosan,
Sempre a sua melhor opção.

Dos filtros ao contrapeso, todas as peças originais Doosan foram projetadas e fabricadas especificamente para os equipamentos Doosan.
O uso de peças originais prolonga a vida útil do equipamento e assegura a sua operação ininterrupta.

DOOSAN

Construindo hoje o seu amanhã